הנושא		מס' שיעור
פתיחה - האומץ לטעות כדי להצליח	Introduction - The courage to ere in order to succeed	1
שופינג בקטן ובגדול: תהליך קנייה ומכירה, ברור פרמטרים שונים ואופני תשלום.	Small and big shopping: The buying and selling process, clarifying the different parameters and modes of payment	2
צרכנות: מה באמת משתלם, ואיך מנהלים משא ומתן. סיטואציות של מיקוח וקבלת החלטות.	Consumerism: What really pays and how to negotiate. Situations of negotiation and decision making.	3
צרכנות נבונה: שלא ״ימכרו״ אותי	Educated consumerism: Don't sell me short	4
ההזדמנות שלך לנאום- רמה 1	Your chance at public speaking—level 1	5
פרקטיקה סדר יום ומשימות	Practicality, agendas and tasks	6
כל אחד והלו״ז שלו	Each one and her schedule	7
הצבת יעדים ותאום ציכיות	Setting goals and matching expectations	8
ההזדמנות שלך לנאום - רמה 2	Your chance at public speaking—level 2	9
נימוסים ומחמאות בהתאם למגוון סיטואציות	Propriety manners and compliments according to various situations	10
איחולים וברכות	Congratulations and well-wishes	11
סמול טוק, שיחות מסדרון, אמנות השיח שבין השורות וסלנג עממי	small talk, chats, the art of reading between the lines and colloquial slang	12
אמנות הדיון, הווכוח והפיוס	The art of discussion, argument and reconciliation	13
ההזדמנות שלך לנאום - רמה 3	Your chance at public speaking—level 3	14
רגשות	Emotions	15
ניגוד רגשות ואינטרסים	Conflicting emotions and interests	16
סיפורי חיים ותובנות	Life stories and insights	17
ההזדמנות שלך לנאום - רמה 4	Your chance at public speakin – level 4	18
התמצאות במרחב	Spatial awareness	19
האומץ לבקש עזרה	Courage to ask for help	20
לספר על עצמי	Talk about yourself	21
נאום חוכשי	Spontaneous public speaking	22
ההזדמנות שלך לנאום - רמה 5	Your chance at public speaking—level 5	23
מסיבת סיום	Graduation party	24